

販売力

営業や販売に関する技能のレベルアップを図るとともに新事業展開やマーケティングの手法を学び売上アップにつなげていくためのセミナーです。

お客様に求められる営業とは?

明日から使える手法が満載!!

向上セミナー

全6回

受講料・
テキスト代
無料

日程	時間	内容
10/25(水)	13:30	① 営業の基礎力アップ・新規顧客の獲得 「売る」から「売れる」の営業における必須のマナー
10/26(木)		② 説得力の基礎・対話術 親しみやすさの演出、信用につながる言葉遣い
11/1(水)		③ 販売力強化につながるアプローチ法 取扱商品分析と論理的話法
11/2(木)	16:30	④ 説得力の応用 伝わる伝え方、惹きつける話し方
11/8(水)		⑤ 異業種とのコラボレーション等による新事業展開 経営環境の変化をチャンスにする連携の方法
11/9(木)		⑥ 地域特性に対応したマーケティング 呉地域で生き残るための企業づくりのポイント

講師

(株)キャリアレイズ
社員教育チーフ講師
① 山本 晴美 氏
社員教育専任講師
② 渡辺 由美 氏
③ 伊東 直子 氏
④ 河野千代子 氏

企業の社員教育等、数多くの指導実績のある経験豊富な各分野の講師が指導にあたります。

(有)ウェーブ
経営コンサルタント
⑤⑥ 藤田悠久雄 氏

主に小売業やサービス業の従業員の販売促進教育、経営指導、創業支援を専門とし、自治体・商工会等の研修講師としても幅広く活躍中です。

対象 呉市内に事業所があり、全日程の参加が可能な小売業やサービス業などの営業担当者等

定員 10社 ※申込み多数の場合は、抽選となります。

会場 呉市役所 5階 501会議室
(呉市中央4丁目1-6)

申込 受講申込書にご記入のうえ、FAX・郵送・持参またはホームページメールフォームよりお申し込みください。

これまでの受講者の声

商品を買っていただくという姿勢を、色々な角度から学ぶことができた。(60代女性)

即実践できる内容が多く、自分の力になった。(20代男性)

改めて気づく点、新しく分かった点があり、勉強になった。(20代女性)

自分の店の方向性や戦略を、考えるいい機会になった。(30代男性)

接客マナーやスタッフへの接し方などを、見直すきっかけとなった。(40代女性)

※受講の可否については、締切日以降にメールにて通知いたします。
※セミナー受講後の雇用状況についてお問い合わせいたします。予めご了承ください。

締切 平成29年 **10月13日(金)必着**

お問い合わせ 申込先 **呉市雇用促進協議会** 〒737-8501 呉市中央4丁目1-6(呉市役所5階 商工振興課内)
TEL.0823-25-3308 FAX.0823-25-7592 HP.http://koyo-kure.jp/

販売力向上セミナー受講申込書

平成 年 月 日

事業所 名称		業 種	
事業所 住所	〒	セミナー担当者名	
電話番号		Mail(担当者)	
フリガナ			
受講者 氏名		男性・女性	年齢 歳
部 署		役 職	

※ご記入いただいた個人情報は、呉市雇用促進協議会が責任を持って管理し、当事業以外の目的では使用いたしません。